



Fachberater* Arbeitsschutz im Außendienst im Großraum Saarland, Rheinland-Pfalz, Hunsrück und Eifel

Die Gödde GmbH mit Sitz in Köln ist seit 1960 Partner der Industrie für Qualitätswerkzeuge, Betriebseinrichtungen, persönliche Schutzausrüstung und digitale Lösungen rund um den industriellen Arbeitsplatz.

Seit dem 1. März 2026 ist Gödde Teil der Hoffmann SE und damit der Schweizer SFS Group.

Mit einem der dichtesten Fachberaternetze der Branche betreut das Unternehmen Kunden in NRW, Rheinland-Pfalz, Saarland, Belgien und Luxemburg und bietet Zugang zu Marken wie GARANT und HOLEX sowie Lösungen für die vernetzte Fertigung.

Für den Großraum Saarland, Rheinland-Pfalz, Hunsrück und Eifel suchen wir Dich als Fachberater*in Arbeitsschutz im Außendienst. Du übernimmst eine Region mit bestehender Kundenbasis und hast die Möglichkeit, weitere Potenziale im Gebiet zu identifizieren und zu entwickeln.

* **Geschlecht egal.**
Hauptsache gut.

Du hast ein Gespür für Menschen, liebst den Austausch mit Kunden und möchtest dazu beitragen, Arbeitsplätze sicherer zu machen? Dann passt du perfekt zu uns! In dieser Rolle kombinierst du Beratungskompetenz, technisches Verständnis und echte Begeisterung für Kundennähe – und wirst Teil eines Teams, das zusammenhält und gemeinsam Erfolge feiert.

Deine Mission:

- Du betreust unsere Industriekunden im Bereich PSA und technischer Arbeitsschutz – kompetent, nahbar und immer lösungsorientiert.
- Du baust aktiv neue Kontakte auf, gehst offen auf Ansprechpartner*innen zu und entwickelst langfristige, vertrauensvolle Kundenbeziehungen.
- Du unterstützt Projekte, Ausschreibungen und Rahmenverträge – zuverlässig, strukturiert und mit einem klaren Fokus auf die beste Lösung.
- Du arbeitest eng mit den Gebietsverkaufsleitern und dem Innendienst zusammen und führst Schulungen für Kunden sowie Kolleg*innen durch.
- Du beobachtest Markt und Wettbewerb, erkennst Trends und leitest daraus Empfehlungen für unser PSA-Produktportfolio ab.

So überzeugst Du uns:

- Idealerweise hast du eine technische oder kaufmännische Ausbildung.
- Erste Erfahrung im Ein- oder Verkauf von PSA-Produkten sowie Branchen- und Marktkenntnisse sind ein Plus.
- Mit deinem Organisationsgeschick koordinierst du interne Abläufe und Kundenprojekte souverän und behältst jederzeit den Überblick.
- Dank deiner Beratungskompetenz und Kontaktstärke gewinnst du schnell Vertrauen und baust langfristige Kundenbeziehungen auf.
- Moderne Kommunikationsmittel und MS Office setzt du sicher und routiniert ein.
- Du wohnst idealerweise im genannten Vertriebsgebiet – oder planst, dorthin zu ziehen.
- Du besitzt einen Führerschein und bist gerne unterwegs.

Worauf Du Dich freuen kannst:

- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben, bei denen du deine Fähigkeiten einbringen und weiterentwickeln kannst.
- Eine intensive, strukturierte Einarbeitung, denn wir setzen auf eine langfristige Zusammenarbeit.
- Ein attraktives Gehaltspaket inklusive Leistungskomponente sowie Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung.
- Eigenverantwortliches Arbeiten kombiniert mit unterstützender Teamarbeit.
- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag und eine Unternehmenskultur, die Wertschätzung lebt.
- Viele zusätzliche Benefits, wie z. B. Mitarbeiterrabatte, individuelles Mitarbeiter-Benefit-Programm, vermögenswirksame Leistungen, Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, Erfolgsbeteiligungen bei besonderen Unternehmenserfolgen, Mitarbeiterfeste u. v. m.

Weitere Informationen über Gödde als Arbeitgeber und über unser Arbeitsumfeld findest Du auf unserer Karriereseite <https://www.goedde.com/de/karriere/>

Werde Teil unseres Teams und gestalte die Zukunft des Arbeitsschutzes mit!
Bewirb Dich jetzt mit vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Entgeltvorstellung und möglichem Eintrittstermin. Bitte nutze unser [Bewerbungsformular](#), um uns Deine Bewerbung zuzusenden.

Gödde GmbH
Tamara Sondermann
Robert-Perthel-Str. 57-59
50739 Köln
bewerbung@goedde.com
www.goedde.com

