Regionalvertriebsleiter* im Außendienst

für die Region Westerwald / Eifel / Hunsrück & Saarland

Das Kölner Familienunternehmen Gödde ist ein seit 1960 erfolgreicher und unabhängiger Werkzeughändler mit 250 Mitarbeitern*. Wir verfügen über ein eigenes Vorführ- und Versuchszentrum sowie über ein Logistikzentrum mit ca. 15.000 qm Lagerfläche, von dem aus wir die Regionen südliches NRW, Rheinland-Pfalz, Saarland, Belgien und Luxemburg betreuen.

Zusammen mit der Hoffmann Group sind wir Europas Marktführer im Bereich B2B-Vertrieb von Qualitätswerkzeugen. Insgesamt 4.000 Mitarbeiter* und internationale Partner begeistern Großkonzerne sowie Mittelstands- und Kleinunternehmen in über 50 Ländern. Das gesunde Wachstum spiegelt sich auch im weltweiten Jahresumsatz von mehr als einer Milliarde Euro in 2022 wider.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen Vertriebsleiter* für ein bestehendes und erfolgreiches Regionalvertriebsteam.

**** Geschlecht egal. Hauptsache gut.***

Ihre Aufgaben:

- Führung des 10-köpfigen regionalen Vertriebsteams bestehend aus Außendienstmitarbeitern und Zerspanungsspezialisten
- Steuerung der Vertriebsaktivitäten und Analyse von Marktpotenzialen
- Mitgestaltung und Umsetzung der Vertriebsstrategien
- Koordination, Entwicklung und Verhandlung der Key Accounts innerhalb des Vertriebsgebiets
- Individuelle Förderung, Unterstützung und Coaching der Mitarbeiter bei der Entwicklung des jeweiligen Vertriebsgebiets, der Kundenbeziehungen und bei der Erreichung der persönlichen Ziele

Ihre Kompetenzen:

- Erfahrene Vertriebspersönlichkeit mit Kenntnissen in der Vertriebssteuerung und mit ersten Führungserfahrungen oder ausgeprägtem Führungspotential
- Verhandlungsgeschick und sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Organisationskompetenz zur internen und externen Koordination von Kundenprojekten
- strategisches und konzeptionelles Denken
- Innovationsfreudig und neugierig auf neue technische Entwicklungen in der Werkzeug-Welt, von Geschäftsprozessen und im Umfeld der digitalen Transformation (Industrie 4.0)
- Technisches Verständnis und Begeisterung für unser Produktportfolio
- Ihr Wohnsitz liegt möglichst in oder nahe an der Verkaufsregion.

Unser Angebot:

- Anspruchsvolle und interessante Aufgaben
- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung und Firmenwagen
- Eigenverantwortliches Arbeiten sowie Mitarbeit in einem erfolgreichen Team
- Mitarbeit in einem wachsenden und zukunftsorientierten Familienunternehmen
- Wertschätzende Unternehmenskultur und viele Sonderleistungen

Weitere Informationen über Gödde als Arbeitgeber und über unser Arbeitsumfeld finden Sie auf unserer Karriereseite.

Bewerben Sie sich jetzt mit vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Entgeltvorstellung und möglichem Eintrittstermin. Bitte nutzen Sie unser Bewerbungsformular, um uns Ihre Bewerbung zuzusenden.

Gödde GmbH
Andrea Krebs
Robert-Perthel-Str. 57-59
50739 Köln
bewerbung@goedde.com
www.goedde.com

Top 2023 Company kununu

Hoffmann Group gödde