



Teamleiter* Technischer Vertrieb

Das Kölner Familienunternehmen Gödde ist ein seit 1960 erfolgreicher und unabhängiger Werkzeughändler mit ca. 220 Mitarbeitern*. Zusammen mit der Hoffmann Group sind wir Europas Marktführer im Bereich B2B-Vertrieb von Qualitätswerkzeugen.

Wir bieten alles, was am industriellen Arbeitsplatz benötigt wird. Das Portfolio umfasst neben Produkten aus den Bereichen Zerspanung & Spanntechnik, PSA, Messtechnik Schleif- und Trenntechnik, Betriebseinrichtung sowie eBusiness-Lösungen.

Mit dem dichtesten Fachberaternetz der Branche betreut Gödde Kunden in den Regionen NRW, Rheinland-Pfalz, Saarland, Belgien und Luxemburg.

Für unser Technik-Team suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Teamleiter* Technischer Vertrieb. Unser Technik-Team umfasst insgesamt 14 Experten aus den Produktbereichen Zerspanung, Messtechnik sowie Betriebseinrichtungen. Auch Automationslösungen, Dienstleistungen und Software zur Digitalisierung der Fertigung werden immer wichtiger und sind bereits heute ein wichtiger Aufgabenbereich in Ihrem Team.

* Geschlecht egal.
Hauptsache gut.



Gödde GmbH
Andrea Krebs
Robert-Perthel-Str. 57-59
50739 Köln
bewerbung@goedde.com
www.goedde.com

Ihre Aufgaben:

In unserer Vertriebsstrategie spielt die technische Beratung unserer Kunden* durch ausgewiesene Experten* eine maßgebliche Rolle. Unsere Techniker* schulen sowohl unsere Kunden* als auch unsere Mitarbeiter* und begleiten die Markteinführung neuer Produkte und Dienstleistungen. Hierzu arbeitet das Technik-Team eng mit den Kollegen* aus dem Innen- und Außendienst sowie mit den Technik-Experten* der Hoffmann Group zusammen.

In Ihrer Funktion als Teamleiter Technik umfasst Ihr abwechslungsreiches Aufgabengebiet die folgenden Tätigkeiten:

- Disziplinarische Führung der Mitarbeiter des Technik-Teams
- Management und Controlling von Projekten (z.B. Neueinführung von Produkten, größere Kundenprojekte)
- Operative Mitarbeit in Projekten
- Identifikation von Verbesserungspotenzialen und Optimierung interner und externer Prozesse
- Erstellung komplexer Analysen, Konzepte und Präsentationen sowie Erarbeitung von Entscheidungsvorlagen für die Geschäftsführung (z.B. Investitionsvorschläge und Kooperationsverträge)
- Pflege des Partner-, Kunden- und Lieferantennetzwerkes
- Planung und Umsetzung von Schulungen und Kundenveranstaltungen
- Trendscout für Innovationen und Marktveränderungen
- Unterstützung des Vertriebs bei der Vermarktung von Innovationen

Ihre Kompetenzen:

- Studium mit Schwerpunkt Wirtschaft oder Maschinenbau oder eine Weiterbildung zum Techniker
- Sie verfügen über eine mehrjährige Erfahrung im industriellen Produktions- oder Fertigungsumfeld - im Idealfall sind Sie hier bereits mit Themen des Lean Managements in Kontakt gekommen.
- Sie haben bereits Führungs- und / oder Vertriebserfahrung gesammelt und arbeiten gerne auf Augenhöhe mit den erfahrenen Experten Ihres zukünftigen Teams zusammen.
- Sie sind wissbegierig und interessiert an innovativen und zukunftsgerichteten Themen, so dass Begriffe wie „Industrie 4.0“, „IoT“, „Big Data“, „KI“ etc. keine Fremdwörter für Sie sind.
- Dynamische Entwicklungen und die Einarbeitung in komplexe Themenstellungen stellen eine spannende Herausforderung für Sie dar.
- Eigeninitiative und die Übernahme von Verantwortung sind für Sie selbstverständlich.
- Sie verfügen über eine hohe Organisationsfähigkeit, strukturierte Arbeitsweise sowie eine hohe Selbstmanagementkompetenz und behalten so im abwechslungsreichen Arbeitsalltag den Überblick.
- Sie beziehen Stellung, haben ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten und verfügen gleichzeitig über eine hohe Empathie im Umgang mit Kunden*, Kollegen* und Mitarbeitern*.
- Sie verfügen über sehr gute Englischkenntnisse.

Unser Angebot:

- Wir bauen auf eine langjährige Zusammenarbeit. Daher arbeiten wir unsere neuen Mitarbeiter* intensiv ein.
- Sicherer Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Familienunternehmen
- 39,5 Stunden Wochenarbeitszeit und falls es mal mehr wird: Überstundenausgleich durch Freizeitausgleich oder Vergütung
- Möglichkeit des mobilen Arbeitens an bis zu 2 Tagen pro Woche nach der Einarbeitung
- Wertschätzende Unternehmenskultur
- Viele Sonderleistungen (z.B. kostenloses Obst, Getränke und Frühstück, vergünstigtes Mittagessen in unserer Kantine, Mitarbeiterrabatte, individuelles Mitarbeiter-Benefit-Programm, Vermögenswirksame Leistungen, Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, kostenfreie Parkplätze, Ladesäulen für Elektroautos, überdachter Fahrradständer, Erfolgsbeteiligungen bei besonderen Unternehmenserfolgen, Mitarbeiterfeste ...)

Weitere Informationen über Gödde als Arbeitgeber und über unser Arbeitsumfeld finden Sie auf unserer Karriereseite <https://www.goedde.com/de/karriere/>

Bewerben Sie sich jetzt mit vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Entgeltvorstellung und möglichem Eintrittstermin. Bitte nutzen Sie unser [Bewerbungsformular](#), um uns Ihre Bewerbung zuzusenden.

